

# Pêche : comment le From Nord gère-t-il ses quotas toute l'année ?

Une fois les quotas de pêche attribués par l'Europe à chaque état membre, comment les organisations de producteurs (OP) répartissent-elles ces droits à produire entre les pêcheurs ? L'exemple du From Nord à Boulogne.

PAR ROMAIN DOUCHIN  
boulogne@lavoixdunord.fr

## BOULOGNE-SUR-MER.

Sur ses 190 navires adhérents, le From Nord en a 87 qui ciblent principalement la sole en Manche (zone 7d). Parmi eux, se trouvent les 57 fileyeurs du quai Gambetta. La sole est une espèce dont ces petits bateaux sont extrêmement dépendants puisqu'elle représente jusqu'à 70 % de leur chiffre d'affaires. Cela fait deux ans que le quota baisse (-28 % en 2014, -15 % à nouveau en 2015), autant dire que l'organisation de producteurs doit piloter finement les quelque 1 100 tonnes allouées dans cette zone.

« Dès qu'une espèce est sensible, il s'agit de celles dont les quotas seraient prématurément atteints sans régulation de l'activité, explique Thierry Missonnier, directeur du From Nord. On fait donc des répartitions individualisées entre les pêcheurs. C'est le cas pour la sole, le cabillaud, les pélagiques (harengs, maquereaux...). Si on les laisse faire comme ils l'entendent, on risque d'atteindre assez vite le quota. La situation à éviter à tout prix, c'est la fermeture prématurée d'une zone

imposée par la direction des Pêches. Comme on a des pêcheries multispécifiques, la fermeture sur une espèce empêcherait la flottille de travailler sur toutes les espèces. »

Le From Nord donne donc à chaque adhérent la quantité qu'il pourra pêcher dans l'année. « Et après, en fonction de la situation (période d'intempéries etc), on aménage les choses. » Le suivi de la production est quotidien. Deux personnes répertorient pour chaque bateau les statistiques des cap-

tures. « On a aussi deux contrôleurs chaque matin sur le quai pour vérifier les débarquements. On contraint nos adhérents à respecter des règles en même temps qu'on les aide. Ils se sont responsabilisés. Aujourd'hui, je constate que lorsque c'est tendu sur une espèce, ils nous demandent d'individualiser le quota. »

### PAS DE SORTIE LE DIMANCHE

En fin d'année, pour montrer à la Commission européenne que les pêcheurs avaient consenti des efforts sur la sole, « on est allés à Bruxelles en apportant la preuve qu'on avait bien respecté le quota et qu'on avait diminué l'effort de pêche (les jours de mer) de 10 %. Cela s'est notamment traduit par une interdiction d'aller en mer le dimanche. Ça a un peu ronchonné. Mais on s'est rendu compte qu'en ne pêchant pas le dimanche, cela évitait de mettre trop de produits sur le marché lundi, donc que les prix s'effondrent. »

Car au-delà de gérer la production, le From encourage aussi ses adhérents à avoir une réflexion économique : quel est le meilleur moment pour mettre le produit sur le marché ? Quand faut-il vendre pour avoir un bon prix ? Les pêcheurs sont devenus des gestionnaires. ■

**« La situation à éviter à tout prix, c'est la fermeture prématurée d'une zone imposée par la direction des Pêches. »**

THIERRY MISSONNIER



Débarquement de soles sur le port de Boulogne. C'est une espèce sensible au sens de sa gestion.

FROM NORD

ACCUEIL | PRÉSENTATION GÉNÉRALE | ACTIONS ET PROJETS |



in Tonnage et en Valeur

Les espèces les plus débarquées :

le lieu noir, le hareng, le merlan, le merlu, le maquereau, la coquille St.

Une part importante des quotas nationaux



### LE FROM NORD SUR LE WEB

Première organisation de producteurs en France (102 000 tonnes de poissons débarqués, 190 navires adhérents dont dix hauturiers), le From Nord, basé à Boulogne-sur-Mer, est désormais sur la toile. Manon Joguet, chargée de mission pêche, et ses collègues se sont donné du mal pour construire un site didactique, très simple dans sa conception afin de permettre au public de trouver très facilement les informations recherchées. L'organisation, ses missions, son équipe, ses actions, les flottilles, les métiers, les zones de pêche, les espèces débarquées, en tonnage et en valeur, les études sur la ressource, c'est une mine d'informations. « On va également créer un espace adhérent pour les professionnels, consultable via un mot de passe, explique Thierry Missonnier, directeur. On les tiendra informés en temps réel de leurs débarquements, de l'évolution de la réglementation, etc. C'est devenu essentiel d'avoir un tel outil pour communiquer avec eux. »

Ci-dessous la définition d'un bon rapport qualité-prix.

### Golf série limitée Edition.

- Motorisation 1.2 TSI 110 ch - Aide au stationnement AVIAR
- Radio Bluetooth® avec écran tactile couleur - Jantes alliage 15"
- Climatisation - Régulateur de vitesse - Projecteurs antibrouillard avant

**230 €/mois:**

Sans apport, sans condition.



Volkswagen recommande Castrol EDGE Professional  
Location Longue Durée sur 37 mois. Sans apport, sans condition de reprise, 37 loyers de 230€. Offre valable du 1<sup>er</sup> au 31 janvier 2016.  
\*Taux Interest Golf Edition: 2,27% (10000€). 3 portes en Location Longue Durée sur 37 mois et pour 30000€ maximum, sans assurance facultative. Bonnet de 3000€ déductible du prix catalogue au 01/01/2016. Offre réservée aux particuliers en France métropolitaine, non cumulable avec toute autre offre en cours, valable pour toute commande de vente de véhicules à destination des distributeurs professionnels et financiers, dans la limite des stocks disponibles et sous réserve d'approbation du crédit par Volkswagen Bank GmbH. SANS de droit alternatif - Capital 218 279 200 € - Succursale France: Boulevard Edgar - 13, av. de la Dent-Lune - 97009 Fort-de-France - RCS Fort-de-France 451 418 900 - 0505 88 562 20 (numéros de 10h à 18h) - Modèles disponibles: série limitée Golf Edition 1.2  
120 110 0000 3 portes  
Cycle mixte (p.100km): 4,9. Objets de CO2 (g/km): 114.

**SNAB**

122, boulevard de La Liane  
BOULOGNE-SUR-MER  
03 21 10 30 10  
www.snab.fr

13423096000